

Formation: Prêt-à-porter: Faciliter vos ventes avec les techniques de relooking

Pour qui ?

- Toute personne travaillant ou souhaitant travailler dans un commerce de prêt-à-porter féminin ou masculin (gros ou détail)
- Gérants, employés
- Pré-requis: Niveau V

Intervenant:

Nadine L'Huillier,

Coach en image certifiée

Formatrice

en style & image

Expertise de 22 ans dans la mode

et le prêt-à-porter

haut-de gamme et accessoires

(Styliste & Gérante de commerce

en prêt-à-porter)

Acheteuse pour des boutiques de PAP

Points forts:

- **Mise en pratique immédiate**
- **Support pédagogique**
- **Dans votre entreprise**

Durée

- **16 heures**
- **Réparties sur 2 journées**

Tarif:

- **1200 € / entreprise**
- **Prise en charge: AGEFICE-AGEFOS**
- **Validité du tarif 31/12/2017**

Dates & Lieu

2 Jours au choix dans votre

boutique

ou en centre de formation à
Montpellier

Objectifs

Du « prêt-à-porter » au « prêt-à-s'aimer »

Lever les résistances liées à l'achat

-Déclencher le désir d'achat du client en lui révélant le style adapté à sa typologie..

Booster votre chiffre d'affaires

-Faciliter les ventes additionnelles par des démonstrations visuelles plus fortes.

Mieux communiquer avec votre clientèle

-Renforcer la relation de confiance du client, en se différenciant.
-Elargir votre clientèle grâce à votre connaissance des styles.

Programme

-Maitriser les bases du relooking., pour motiver vos clients.

-Les techniques

- la Colorimétrie
- la Morpho-silhouette
- les Sociaux-Style vestimentaire

-Communiquer le style adapté au client

- Observation de la typologie
- Analyse & Diagnostic
- Identification des looks à proposer

-Réaliser l'acte de vente à partir du style Personnalisé

- Dépasser les besoins du clients en lui révélant son style
- Avoir plus d'impact en présentant des vestiaires appropriés
- La vente additionnelle et la fidélisation par la différenciation
- Répondre efficacement aux objections du client pour une décision d'achat sans réserve

-Mise en pratique

- Training sur des modèles*
- Application sur le terrain dans votre cabinet*
- Mise en adéquation pour chaque cas de patient*



Pour aller plus loin...

Selon une étude de l'Ifop pour la fédération du prêt-à-porter
« **Les femmes préfèrent l'avis d'un proche pour choisir un vêtement en magasin** », page 10, Journal du Textile N°
2217 / 24 juin 2014

Informations & Inscriptions: Nadine L'Huillier -Tel: 06.68.03.45.85 contact@nadine-lhuillier.com

Nadine L'Huillier -Formatrice Consultante aux métiers de la mode et de l'image-
53 rue du Faubourg St-James D79 -
34 000 Montpellier
www.nadine-lhuillier.com

Siret 344 866 900 00089 N° Déclaration Formation 91 34 08442 34 - Validation Data-dock